

2022

MODULE - 1 JOUR DEVELOPPER SON RESEAU PRO



SE POSER LES BONNES QUESTIONS :
COMMENT ME PRESENTER EFFICACEMENT ?
COMMENT UTILISER MON REASEAU PRO POUR
POMOUVOIR MON ACTIVITE?

Créer mon pitch de présentation et développer mon réseau professionnel local !

Vous avez des difficultés à vous présenter et faire comprendre votre mission ou votre activité ? Vous aimeriez mieux vous entourer, rencontrer des apporteurs d'affaires et accroître la visibilité de votre entreprise ? Cette formation a pour objectif de travailler sur une présentation efficace adaptée à vos cibles, et favoriser des relations professionnelles durables afin d'augmenter votre clientèle.

MAITRISER SON PITCH SELON SES AUDITOIRES

- > Identifier ses réseaux et leur identité (pnl)
- > Se présenter avec impact lors des rencontres professionnelles

IDENTIFIER LA PLACE DU RESEAUTAGE DANS SA STRATEGIE COMMERCIALE

- > Lister les raisons essentielles de l'importance du réseautage
- > Analyser les différentes méthodes de développement de son réseau

AMPLIFIER ET FIDELISER SON RESEAU

- > Traiter efficacement sa base de données de réseau
- > Organiser ses propres interventions dans les réseaux professionnels de sa région

Notre formation aborde l'ensemble de ces points par la théorie et surtout la pratique.
Plus d'informations sur le site internet : www.laptitecomdefanny.fr

MINI COLLECTIF - 2 à 8 PERSONNES
• Formation de 8 heures (1 jour)
• Possible en individuel sur site

Contactez-nous :

Fanny LE SAUX
06 95 15 82 41
laptitecomdefanny@gmail.com

LA P'TITE COM'
de Fanny
BOOSTEZ VOTRE VISIBILITÉ